

# Regional Field Sales Manager (m/w/d)

Region Nordost (rund um Hamburg, Berlin, Leipzig) oder Region West (NRW), Deutschland

**Hallo,**

wir sind innocent. Und wir möchten die Welt ein kleines bisschen besser hinterlassen, als wir sie vorgefunden haben. Darum machen wir Getränke, die gut schmecken und guttun. Wir achten auf die Umwelt und versuchen, aus jedem Tag einen schönen zu machen – für uns und für die Menschen, mit denen wir zu tun haben. Wenn das zu Deiner Lebenseinstellung passt und Du im Raum Hamburg, Berlin oder Köln, Düsseldorf, Dortmund wohnst, dann lies am besten weiter. Mehr über uns: [www.innocentdrinks.de/ueber-uns/unsere-geschichte](http://www.innocentdrinks.de/ueber-uns/unsere-geschichte)

## Das erwartet Dich:

Als Regional Field Sales Manager bist Du maßgeblich für die Gestaltung und Weiterentwicklung Deiner Region zuständig. Das betrifft die Entwicklung und Umsetzung von regionalen Konzepten zum Ausbau der Distribution und der optimalen Platzierung unseres Sortiments am POS – gemeinsam mit Deinem Team.

Du brennst darauf, neue Ideen und Ansätze einzubringen, kannst Dich gut auf unterschiedliche Persönlichkeiten einstellen und baust schnell vertrauensvolle Beziehungen auf. Außerdem liebst Du es, viele verschiedene Aufgaben und Projekte zu steuern: von der Einführung neuer Produkte bis hin zum Account Management von großen regionalen Kunden in Deinem Gebiet.

## Das erwarten wir:

- Du magst es, Dinge zu verändern, übernimmst gerne Verantwortung und hast während des Lesens dieser Stellenausschreibung schon Ideen im Kopf, was Du alles angehen könntest. Am liebsten würdest Du sofort damit anfangen.
- Deine Motivation, Dinge voranzubringen, ist höchst ansteckend für andere, vor allem für Menschen, mit denen Du zusammenarbeitest. Vielleicht hast Du ja sogar schon Erfahrung in der Team-Führung gesammelt oder es ist für Dich der nächste Schritt.
- Du bringst mindestens 2 Jahre Erfahrung im Vertrieb oder Außendienst mit (Handels- oder FMCG-Unternehmen) und hast vielleicht auch schon (Key-)Accounts betreut.
- Du hast MS Office voll im Griff und bekommst beim Anblick von Excel-Tabellen keine Schweißperlen auf der Stirn. Vielleicht hast Du auch schon Bekanntschaft mit Marktdaten von Nielsen gemacht.
- Du hast einen Führerschein, einen Lieblings-Coffee-to-go-Becher fürs Auto und jemanden, der sich unter der Woche um Deine Goldfische, Pflanzen oder andere Mitbewohner kümmert, wenn Du unterwegs bist.
- Du findest leicht Zugang zu Menschen und schaffst es sogar, Deinem miesepetrigen Nachbarn morgens ein kleines Lächeln zu entlocken.
- Du wohnst im Gebiet, für das Du zuständig sein wirst. Also in Hamburg oder Berlin bzw. in NRW.

Wenn Du lebensfroh und offen bist, Dir Nachhaltigkeit und Freundlichkeit ein ehrliches Anliegen sind und wenn auch Du mit Deiner Arbeit die Welt ein kleines bisschen besser machen möchtest, freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Bitte schick Deine Unterlagen an Monika Pleschinger ([office@mpleschinger.at](mailto:office@mpleschinger.at), [www.mpleschinger.at](http://www.mpleschinger.at)). Sie ist unsere externe Personalberaterin, mit der wir schon viele Jahre zusammenarbeiten. Wundere Dich also nicht, wenn sie sich zuerst bei Dir meldet, bevor wir ins Spiel kommen.\*

Alles Liebe

**innocent**

\*Falls Du länger nichts von ihr hörst, dann schau doch bitte mal in Deinem Spam-Ordner nach. Wir versuchen zwar, Müll zu vermeiden, doch manchmal landen E-Mails versehentlich dort.



Schon bald  
Dein täglicher  
Reisebegleiter?



**Kleine  
Drinks  
Große  
Träume**