

Firmenkundenbetreuer (m/w/d)

Attraktive Karrierechance im Finanzsektor

Ich suche für meinen Auftraggeber aufgrund von anstehenden Pensionierungen zwei engagierte Persönlichkeiten, einmal für den oberösterreichischen Zentralraum (Wels – Linz – Vöcklabruck) und einmal für das Innviertel/Grenzregion Bayern, die Freude daran haben, Kundenbeziehungen aktiv zu gestalten und durch individuelle Beratung Mehrwert zu schaffen.

Dabei handelt es sich um eine moderne, regional verankerte Bank mit Fokus auf die Bedürfnisse der Kunden. Es wird großer Wert auf eine wertschätzende Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und einem offenen Miteinander auf Augenhöhe gelegt. Wenn Ihnen diese Werte ebenfalls wichtig sind, werden Sie sich in diesem Umfeld wohlfühlen.

IHRE AUFGABEN:

- Sie betreuen eigenständig ein Portfolio an Geschäftskunden, stehen Ihren Kunden als verlässliche:r Partner:in zur Seite und bieten ihnen eine professionelle und bedarfsorientierte Beratung. Verkaufen ist natürlich wichtig, wir legen aber noch mehr Wert auf langfristige, partnerschaftliche Kundenbeziehungen.
- Durch gezielte Bedarfsanalysen identifizieren Sie Geschäftsmöglichkeiten Ihrer Kunden und entwickeln dazu passende Finanzierungslösungen.
- Sie bauen aktiv neue Kontakte auf, stärken Ihr Netzwerk und gewinnen potenzielle Kunden für sich.
- Unterstützt werden Sie bei Ihren Aufgaben von kompetenten Assistent:innen

IHR PROFIL:

Bei meinem Auftraggeber stehen nicht nur individuelle Kundenlösungen im Mittelpunkt, sondern auch Ihr persönlicher Lebenslauf und Ihre Erfahrungen. Deshalb sind wir offen für verschiedene Profile:

- Wir können uns einerseits erfahrene Kommerzkundenbetreuer vorstellen, die nach einer kurzen Einarbeitungszeit selbständig Geschäftskunden betreuen können.
- Andererseits sind wir auch offen für Privatkundenbetreuer, die bereits Erfahrung in Finanzierungsthemen mitbringen und sich in den Kommerzkundenbereich weiterentwickeln möchten.
- Wenn Sie als Filialleiter:in einer Bank arbeiten und sich wieder mehr auf die Beratung von Firmenkunden fokussieren wollen, sind Sie ebenfalls bei uns willkommen.
- Eine weitere Alternative sind Berufseinsteiger, idealerweise mit einer abgeschlossenen Ausbildung im Finanzbereich und/oder Erfahrungen aus bankenähnlichen Branchen wie z. B. der Versicherung. Hier würden Sie nach einer intensiven Einschulungsphase Schritt für Schritt an die Betreuung von Firmenkunden herangeführt werden.
- Wichtig ist uns in jedem Fall, dass Sie Begeisterung für den Kundenkontakt, eine hohe Teamfähigkeit und die Motivation mitbringen, sich kontinuierlich weiterzuentwickeln.

WIR BIETEN:

- Flexible Arbeitszeiten, Gleitzeit und die Möglichkeit nach der Einarbeitung ein bis zwei Tage im Home Office zu arbeiten
- Mein Auftraggeber ist auch offen für eine Teilzeitstelle ab ca. 30 Stunden Arbeitszeit.
- Überstunden werden in Zeitausgleich abgegolten, wobei sich diese in Grenzen halten.
- Eine wertschätzende Unternehmenskultur mit DU-Mentalität auf allen Ebenen und ein Team, das mit Freude und Leidenschaft gemeinsam Erfolge feiert.
- Selbstverständlich erhalten Sie alle Arbeitsmittel, die Sie benötigen und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, um ständig am Laufenden zu bleiben bzw. sich zu entwickeln.
- Das Gehalt ist stark abhängig von Ihren Erfahrungen. Sie bekommen in jedem Fall ein attraktives, marktconformes Gehalt und zahlreiche Benefits.

Lassen Sie uns ins Gespräch kommen. Sehr gerne kann ich Ihnen noch weitere Informationen zu meinem Auftraggeber geben und wir können gemeinsam herausfinden, wie Ihre Fähigkeiten und Interessen am besten ihren Platz finden können. Selbstverständlich wird Ihre Bewerbung vertraulich behandelt.

Gestalten Sie Ihre Zukunft mit einem verlässlichen und familienfreundlichen Arbeitgeber.

Wir freuen uns auf Sie!

MAG. MONIKA PLESCHINGER
PERSONALMANAGEMENT