

# Regional Key Account Manager (m/w/d)

Remote, Zentrale in München, Deutschland

Hallo,

wir sind innocent. Unsere Geschichte begann mit einer einfachen Mission: Wir wollen Drinks herstellen, die es den Menschen einfach machen, sich selbst etwas Gutes zu tun. Heute mixen wir jede Art von Obst und Gemüse unter der Sonne und sind stolz darauf, uns Europas beliebtestes Unternehmen für kleine, gesunde Getränke nennen zu dürfen. Und wir haben auch weiterhin große Ambitionen, denn wir möchten der Welt zeigen, dass sich bei einem erfolgreichen Unternehmen Profit und nachhaltiges Handeln nicht ausschließen. Immerhin wollen wir die Dinge besser hinterlassen, als wir sie vorgefunden haben. Und dafür brauchen wir schlaue Köpfe, die unsere Ambitionen teilen. Wenn das zu Deiner Lebenseinstellung passt, dann lies am besten weiter.



Mehr über uns: [www.innocentdrinks.de/ueber-uns](http://www.innocentdrinks.de/ueber-uns)

## Was macht ein/e Regional Key Account Manager/in bei innocent überhaupt?

Als Regional Key Account Manager/in bist Du maßgeblich für die Gestaltung und Weiterentwicklung der Regionen unseres größten Kunden in Deutschland zuständig. Das betrifft die Umsetzung der nationalen Sortimente sowie die eigenständige Führung der regionalen Jahresgespräche. Zudem entwickelst und steuerst Du entsprechende Aktivierungen und setzt diese bei Deinen Kunden um. Du baust starke Beziehungen zu den Top Händlern / Meinungsbildnern in Deutschland auf und generierst in Deinen Regionen einen spürbaren Mehrwert. Um das alles umzusetzen, arbeitest eng mit unseren Teams in Sales, Marketing, Controlling und Supply Chain zusammen.

## Was Du mitbringen solltest:

- Du bringst bereits erste Erfahrung in der selbständigen Betreuung von Handelspartnern aus dem FMCG Bereich mit
- Den deutschen Lebensmittelhandel kennst du wie Deine Westentasche
- Du bist mit dem Aufbau und der Steuerung von Kundenbeziehungen zu Handelsentscheidern aus Einkauf und Vertrieb vertraut
- Du hast Erfahrung in der eigenverantwortlichen Durchführung von (regionalen) Jahresgesprächen
- Du bist ein Kommunikationsprofi und magst es zu Netzwerken
- Du bewahrst auch in schwierigen Kundengesprächen einen kühlen Kopf und Deine Schlagfertigkeit beeindruckt selbst Chuck Norris
- Du kannst gut mit Zahlen umgehen, durchblickst komplexe Fragestellungen und hast Freude daran, Rückschlüsse aus Deinen Analysen zu ziehen
- Du hast den Willen, neue Ideen einzubringen und Dinge anzustoßen

## Was Du noch wissen solltest:

Bei innocent wollen wir Arbeitsplätze für die Zukunft schaffen. Wir glauben an Chancengleichheit und schätzen die Vielfalt. Wir sind ein inklusiver Arbeitsplatz, an dem jede und jeder willkommen ist und so sein kann, wie sie oder er ist. Wenn Dir ein 9-to-5-Job zu 1992 ist, dann sind wir auch für ein Gespräch über Deine Vorstellungen offen. Wir wollen nichts versprechen, aber grundsätzlich denken wir, dass das, was gut für Dich ist, auch gut für uns ist.

Wenn Du für ein Unternehmen arbeiten möchtest, dass seine Geschäfte auf verantwortungsvolle Art und Weise macht und dafür sorgen willst, dass innocent ein Unternehmen ist, dass andere inspiriert, ein Umdenken inspiriert, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Bitte schick Deine Unterlagen an Monika Pleschinger ([office@mpleschinger.at](mailto:office@mpleschinger.at)). Sie ist unsere externe Partnerin, mit der wir schon viele Jahre zusammenarbeiten. Wundere Dich also nicht, wenn sie sich zuerst bei Dir meldet, bevor wir ins Spiel kommen.\*

Alles Liebe

innocent

\*Falls Du länger nichts von ihr hörst, dann schau doch bitte mal in Deinem Spam-Ordner nach. Wir versuchen zwar, Müll zu vermeiden, doch manchmal landen E-Mails versehentlich dort.

 | Kleine  
Drinks  
Große  
Träume